



Unioncamere
Campania



In Primo Piano

Space Week 2017 (21-23 Novembre 2017)

La terza edizione di Space Week 2017, organizzata da **APRE**, il MIUR, con il supporto del progetto della rete Enterprise Europe Network, si terrà a Roma dal 21 al 23 Novembre 2017 presso l'agenzia Spaziale Italiana.

L'evento è rivolto al mondo universitario, ai centri di ricerca, all'industria, alle PMI ed alle amministrazioni locali, ed offrirà ai partecipanti la possibilità di:

- approfondire le conoscenze del nuovo piano di lavoro spazio 2018-2020 del programma H2020;4
- conoscere novità, vantaggi ed opportunità offerte dalla Commissione europea nell'ambito dei programmi spaziali Copernicus e Galileo;
- stimolare attività di networking per costruire partenariati internazionali e attivare processi di trasferimento tecnologico.

L'edizione del 2017 darà la possibilità di approfondire le conoscenze sul tema Copernicus con un focus su alcune specifiche aree quali:

- Safety & Security of citizens & infrastructures
- Climate Change for Agriculture
- Copernicus for Cultural Heritage
- Monitoring services for the emergency management.

Unioncamere Campania, nell'ambito della rete Enterprise Europe Network promuove la partecipazione delle imprese locali e dei ricercatori all'evento SPACE week 2017 e coorganizza la sessione di brokeraggio (b2b).

L'evento prevede diverse iniziative di carattere internazionale:

21 novembre: Info Day Spazio H2020, organizzato da APRE, per conto del MIUR ed in stretta collaborazione con l'Agenzia Spaziale Italiana e la Configurazione Spazio Horizon 2020

22 novembre: Copernicus International Day

23 novembre: Company visit presso stakeholder internazionali

21-23 novembre: sessioni di b2b della rete EEN

Maggiori informazioni sono disponibili sul sito www.unioncamere.campania.it o contattando loredana.affinito@cam.camcom.it - simone.sparano@cam.camcom.it

La partecipazione alla SPACE week 2017 è gratuita, previa iscrizione al sito web dell'evento e compilazione delle informazioni in lingua inglese entro e non oltre il giorno 8 novembre 2017. <https://www.b2match.eu/spaceweek2017-italy/>

Nell'iscrizione ogni partecipante dovrà comunicare che il punto di contatto è Unioncamere Campania

IFIB 2017 – Biotechnology and Bioeconomy Partnering Event, Roma, 5-6 ottobre 2017

Il B2B offre la possibilità di incontrare potenziali partner al fine di creare nuove opportunità di cooperazione in ambito di ricerca, trasferimento tecnologico e business. Il brokerage event si concentrerà sui seguenti settori: **bioeconomia e economia circolare; energia e bioraffinerie; bio-based industries; agro-alimentare; biotecnologia marina.**

Cos'è IFIB 2017? La Regione Lazio e Lazio Innova ospitano la 7^a edizione dell'Italian Forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy – IFIB 2017, iniziativa internazionale promossa da Assobiotec (Associazione Italiana per lo sviluppo delle biotecnologie), che si svolgerà a Roma il 5 e 6 ottobre 2017 presso il Centro Congressi di Palazzo Rospigliosi, Via XXIV Maggio, 43.

Maggiori informazioni scaricabili al seguente link: www.b2match.eu/ifib2017

Come partecipare al b2b? Per partecipare al B2B è necessario registrarsi entro e non oltre il 22 settembre p.v. a questo link https://www.b2match.eu/ifib2017/sign_up, compilando i campi richiesti e, soprattutto, il cooperation profile nel quale descrivere le tecnologie offerte/richieste e le tipologie di partnership cercate: ricorda che la compilazione di un cooperation profile esaustivo e ben scritto è la chiave di successo per un proficuo networking event. Gli incontri potranno essere richiesti dal 22 al 29 settembre.

Lo staff della rete EEN fornirà gratuitamente i seguenti servizi:

- supporto durante l'inserimento nel catalogo on line del proprio profilo aziendale, della descrizione del proprio prodotto o della propria tecnologia;
- assistenza nella selezione dei partner più idonei da incontrare e nella formulazione dell'agenda degli incontri;
- supporto logistico durante l'evento.

Smart Mobility World – EEN B2B and EU Research Conference – Torino, 10 ottobre 2017

Evento internazionale organizzato nell'ambito di Smart Mobility World, manifestazione di punta nel settore della smart mobility, da Camera di commercio di Torino, partner EEN unitamente ad altri membri di Enterprise Europe Network, e Politecnico di Torino.

L'evento è articolato in:

B2B Smart Mobility Enterprise Europe Network
Conferenza EU funding and policies in Smart Mobility

Entrambi gli eventi saranno gratuiti e sono indirizzati ad aziende, università, centri di ricerca ed enti pubblici interessati a partnership nell'ambito della mobilità smart.

Main topics:

Electric, Sharing, Green and Urban Mobility
City Logistics and Traffic Management
Smart City, Smart Lighting & Infrastructures
Driving Safety and Future Mobility
Smart Parking and Smart Payment
GIS & BIG Data
Transportation Cybersecurity
Telematic Insurance
Digital Transformation

Iscrizioni: www.b2match.eu/smw2017

Meet in Italy for Life Sciences - Torino, 11-13 ottobre 2017

Dall'11 al 13 ottobre prossimi, si svolgerà a Torino la quarta edizione dell'evento internazionale gratuito **Meet in Italy for Life Sciences**, rivolto all'industria, al mondo della ricerca, alle start up, ad investitori e venture capitalists nell'ambito delle Scienze della Vita. Meet in Italy è il principale appuntamento di matchmaking e di aggiornamento nel settore, promosso quest'anno da Confindustria Piemonte e dal polo locale di eccellenza BioPMed/Bioindustry Park, con Regione Piemonte e Camera di Commercio di Torino, in collaborazione con il Cluster nazionale ALISEI ed i membri nazionali ed internazionali di **Enterprise Europe Network**.

L'iniziativa coinvolgerà principalmente operatori nei seguenti settori:

- farmaceutica e nutraceutica;
- medicina, salute e benessere;
- dispositivi medici e apparecchiature medicali;
- biotecnologie, micro e nanotecnologie;
- ICT per la salute;
- servizi e altre attività correlate.

Nelle prime due giornate (11 e 12 ottobre) si svolgeranno gli incontri bilaterali, con sessioni parallele di workshops e approfondimenti specifici; nella giornata conclusiva (13 ottobre) si terrà la conferenza internazionale dove realtà scientifiche, aziendali e istituzionali del settore saranno messe a confronto.

Per informazioni e registrazioni:

<https://www.b2match.eu/mit4ls2017>

Opportunità Cile e Argentina per imprese e cluster – B2B virtuali multisettoriali

Il partner EEN del Cile – EuroChile – e il partner EEN argentino – EuroCamara – con i partner EEN CNR e BIC Lazio e altre realtà argentine e italiane organizzano dei b2b virtuali: una prima sessione si svolgerà agli inizi di **settembre p.v.** e una seconda sessione a **fine novembre**.

HOST Milano – 20- 21 ottobre 2017

Nell'ambito del progetto Business Beyond Borders della Commissione europea, Promos e Enterprise Europe Network offrono alle aziende la possibilità di partecipare a un evento di matchmaking a Milano nelle giornate del 20 e 21 ottobre, in occasione di Host Milano, fiera di riferimento per il settore Ho.Re.Ca, foodservice, retail, GDO e hotellerie.

L'iniziativa "Business Beyond Borders" mira a sviluppare network tra le piccole e medie imprese (PMI) e i cluster di tutto il mondo, oltre a promuovere le opportunità di collaborazioni internazionali.

Host Milano è la sede preferita dai top player per presentare in anteprima l'**innovazione nella tecnologia** per la **lavorazione del food** (equipment), nel **prodotto food** (materie prime, semilavorato), nel **mondo del caffè**, nei **format**, nel **design** e nel **lifestyle**, oltre che un marketplace unico per fare business internazionale di qualità con operatori attentamente selezionati e con elevata capacità di spesa.

Come iscriversi?

1. **Registrati** , compila il tuo profilo e indica il tipo di partnership desiderata.
2. **Verifica la lista degli operatori** registrati e prenota un incontro con le aziende a cui sei interessato.
3. Una settimana prima dell'evento riceverai l'**agenda degli incontri confermati** che si terranno in uno spazio apposito all'interno della fiera il 20 e 21 ottobre.

La **partecipazione al progetto è gratuita** e riservata ad un numero limitato di operatori.

Gli incontri si terranno in lingua inglese, non è previsto il servizio di interpretariato.

PRE-INFORMAZIONE

Sei una scale-up? PMI:

- **con business plan realistico, ambizioso e con un preciso impegno a svilupparlo;**
- **con staff stabile, fatturato in crescita, e ben inserita sul mercato, e tesa verso nuovi mercati (settoriali e geografici);**
- **con potenzialità di creazione di nuovi mercati e portatrici di innovazione "disruptive";**
- **guidata dalla innovazione (tecnologica, business plan e altro);**
- **quasi pronta a ricevere investimenti azionari.**

Sei uno stakeholder di start-up / scale-up?

CONTATTA IL PARTNER EEN PIU VICINO!

AGGIORNAMENTI su www.bridgeeconomies.eu e een-italia.eu;

sulla pagina Facebook di Enterprise Europe Network Italia e Consorzio Bridgeeconomies

ALTRE OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire altre numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Business Offer

Jordanian manufacturer in the line of canned beans, halva, tahini, spices, herbs, thyme and freika is looking for distributors in Europe (BOJO20170716001) : A Jordanian company specializes in manufacturing and producing canned beans, spices, herbs drinks, coffee, thyme and freekeh or farik (cereal food made from green durum wheat), halva and tahini with experience since 1980 is looking for distributors in Europe to open new markets.

French company offering innovative solutions and expertise in smart-city tools for urban development is looking for services agreements (BOFR20170817001): French company specialised in developing innovative tools and solutions for urban project management is looking for partners to cooperate with under services agreements.
The company can conceive and implement personalised digital platforms including apps and online tools to help urban project developers gather and analyse the right data for smart city planning.

Russian producer of wooden pellets is looking for distributors and agents (BORU20170809009): The Russian company, which specializes in the production of sawn timber and wood pellets is looking for partners in EU countries for cooperation in the framework of distribution agreement and commercial agency agreement.

French biotech company in the sector of biofertilizers looking for investors for acquisition or joint-venture (BOFR20170703001): A French SME active in the field of biological solutions for agriculture with bio-based products, acting as alternatives to chemicals is looking for investors to support its growth on international markets and in particular the development of new products and new commercial channels. The bio based products are used in several markets such as: cereals,

horticulture, fruits growing, viticulture, green parks. An acquisition agreement or a joint-venture is sought.

Business Request

A Taiwanese healthcare provider is looking for European suppliers or manufacturers of oxygen concentrators, sputum aspirators, nebulisers, post-surgery supplements, and protective gear to expand its product range under a commercial agency agreement (BRTW20170822001): A Taiwanese medical product wholesaler, specialised in the representation of medical equipment and devices as well as health related products, seeks European suppliers or manufacturers of the following five product categories: oxygen concentrators, sputum aspirators, nebulisers, post-surgery supplements, and protective gear. The company aims to widen its range of products. The company would like to work with well-established partners under a commercial agency agreement.

Qatari company specialized in the manufacturing & trading of plastic items is looking for a supplier of flexo printing inks, thinners and solvents through a manufacturing agreement. (BRQA20170821001): Qatari company founded in 1993 specialized in high-density polyethylene (HDPE) and low density polyethylene (LDPE) products is searching for a supplier able to produce flexo solvent base inks as well as thinners and solvents. The company would like to sign a manufacturing agreement with suppliers.

A Polish company specialised in distribution of textiles and haberdashery products is looking for producers abroad (BRPL20170817002): A Polish company is a distributor of many types of unique, tailor-made textiles and haberdashery products. Textiles are offered by-meter in retail and wholesale quantities and a range of offered accessories enables clients to obtain all the needed materials and accessories in one place. The company is offering distribution services.

Finnish company is looking for subcontractors and suppliers for shipbuilding projects (BRFI20170817001): Finnish company active in shipbuilding industry is expanding its operations and is therefore looking for suppliers and subcontractors from various eastern European countries. Suppliers of fittings, marine furniture and sanitary units and subcontractors for technical installations and for design & engineering are of particular interest. Company is looking for long term manufacturing, subcontracting and outsourcing partnerships.

Wine importer from Poland is searching for Italian wine in keg (BRPL20170726002): A Polish wine importer and distributor who imports wine from all over the world and distributes the wine to hotels and restaurants in Poland, would like to find a winery in Italy which produces sparkling wine in keg. They would like to sign a long-term distribution services agreement.

Technology Offer

Development of a wind power generator with a capacity of 300W (TOKR20170727001): A Korean SME is offering expertise technology in renewable energy technologies. The company is specialized in developing a wind power generator with a capacity of 300W. In addition to the generator, a hybrid system utilizing energy saving solutions was constructed as sets of streetlights. This SME is looking for European partners that are interested in the technology and wish to conclude a license agreement and commercial agreement with technical assistance.

New phytohormonal preparates for skin rejuvenation (TOCZ20170724002): Czech academic institution developed a new generation of cytokinins which have a very high anti-oxidant capacity and extend lifespan of *C. elegans*, a model organism frequently used in

biogerontology research. License Agreement and research cooperation agreement is offered.

Super resolution widefield optical microscope with the world's most powerful objective lens (400X magnification) for materials science (TOUK20170801002): This UK based SME specialises in the development, manufacturing and marketing of super-resolution optical microscopes (70-100 nanometers (nm) resolution). The technology will be used initially in the materials science sector and in life science in the future. The company is looking to engage with universities/industry users and microscope manufacturers via commercial agreement with technical assistance and licensing agreements

Technology of cardboard packaging material with heat-insulating layer of foam is offered (TOPL20170810001): A team of scientists from Poland has developed a cardboard packaging material with a layer of heat-insulating foam. The technology is ideal for food and HoReCa industries as it absorbs excess moisture, preserves temperature, freshness and overall quality of food products, e.g. of takeaways. The scientists are interested in further development and implementation of the packaging material, therefore they are offering technical cooperation agreement to companies from the packaging industry.

Technology Request

Maintaining the performance of high grade lubricant oils (TRUK20170810001): A shipping company with a registered base in Scotland is looking for new approaches to maintaining the performance of lubricant oils. Technology is sought that will improve the lifetime of the oil by monitoring and maintaining the characteristics of the oil. The Scottish company is looking for partnerships via a commercial agreement with technical assistance or a technical cooperation agreement. The company is especially interested in technologies that are near to market.

Seeking automatic speech recognition technologies (TRSG20170818001): A Singapore-based startup that specialises in social robots is seeking automatic speech recognition technologies. They are seeking new technologies in the realm of Natural Language Processing that may be used in the area of social robots and other related applications. The startup seeks to partner SMEs, research institutions/ universities a licensing or R&D cooperation agreement.

Products/technologies for alleviating menopause symptoms (TRBE20170719001): A Belgian multinational active in consumer goods looks for products or technologies shown to address the symptoms of menopause without a prescription. Solutions must enable unique benefits/claims or superior performance compared to available solutions in the menopause space. Academia and industrial partners are sought for licence agreement or technical agreement with the large account.

Development of a new fitting for a completely new type of kitchen (TRDE20170718001): A German manufacturer for high class furniture looks for a partner to develop a light-weighted but still solid fitting used as connection between furniture fronts and working like a large hinge. The SME would like to launch a new and unusual fitting that allows for a new process of manufacturing/industrial production of kitchen furniture. They look for a technical co-operation or manufacturing agreement with a partner experienced in materials who is able to design a prototype of the fitting.

A Chinese company is looking for technology of making a new type of lithium-ion battery. (TRCN20170814001): A Chinese tantalum electrolytic capacitor company is looking for a new type of lithium-ion battery. They want to cooperate with partners through commercial agreement with technical assistance and technical cooperation. The company is going to spend RMB 5 million in entrusting other companies or institutes with this technology.

Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Chi siamo

Unioncamere Campania aderisce dal 2008 alla rete Enterprise Europe Network (EEN), principale rete europea a sostegno delle imprese, ed opera in continuo contatto con il Sistema Camerale nazionale ed internazionale.

La rete è nata per accrescere il potenziale innovativo e competitivo delle piccole e medie imprese nei mercati europei ed internazionali con il sostegno della Direzione Generale Imprese & Industria della Commissione Europea, nell'ambito del programma europeo Competitiveness and Innovation Program (CIP). Enterprise Europe Network è presente in oltre 40 paesi, tra cui l'Italia, ed è formata da 600 organizzazioni. Il Consorzio BridgeEconomies, nel quale opera Unioncamere Campania, riunisce importanti Enti di tutto il mezzogiorno d'Italia con un costante e comune impegno nel fornire alle imprese servizi e strumenti per accrescerne le capacità competitive.

La rete sostiene lo sviluppo di attività internazionali offrendo servizi di assistenza e di orientamento, favorendo opportunità di cooperazione economica, industriale e tecnologica. È pertanto garantita un'azione costante di sostegno all'accesso delle imprese in nuovi mercati e il consolidamento della propria presenza.

Contatti:

Unioncamere Campania
www.unioncamere.campania.it

Via Sant'Aspreno, 2 - 80133 Napoli Tel. +39 081 4109123 Fax +39 081 5801769
Sede Bruxelles

Av. De Cortenbergh, 60- 1000 Bruxelles Tel. +32 (0)2 2891250 Fax: +32 (0)2 7379199

Project Manager – dott. Simone Sparano - simone.sparano@cam.camcom.it

Project Officer – dott.ssa Loredana Affinito – loredana.affinito@cam.camcom.it

www.bridgeeconomies.eu

www.enterprise-europe-network-italia.eu

www.enterprise-europe-network.ec.europa.eu

Disclaimer

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.